



entrevista realizada por
Antonio Ferrer
Dintel ALTA DIRECCIÓN

fotografía
Jesús Carretero

José Manuel Ferré es un emprendedor. Lo lleva en la sangre y se le nota enseguida. Es cauto en sus decisiones pero se entusiasma con los proyectos. Está desde hace muchos años en el sector de las TIC y ha pasado por más de una crisis. Como él bien sabe, este es un sector que

padece crisis con una gran frecuencia. Casi podría decirse como las personas padecemos la gripe anualmente. Por ello sabe que de las crisis se sale. Sólo hay que estar preparado, es decir sin deudas, y buscar la manera de aprovechar las oportunidades que toda crisis ofrece.

En su formación cuenta con diversos Masters en Administración de Empresas, Comercio Electrónico y Dirección Financiera. Todos ellos muy necesarios para conseguir que Micro BR, donde lleva más de 12 años, sea una compañía tecnológica de referencia.



Nueva Era para la Conectividad Punto a Punto Inalámbrica

José
Manuel
Farré

Director de Gestión
Micro BR

En la actualidad las organizaciones, públicas y privadas, buscan ansiosamente soluciones tecnológicas que les permitan realizar el paradigma de "más con menos". ¿Cuáles son las soluciones que podéis aportar desde Micro BR?

Desde 2008 adoptamos la filosofía por la que la mejor solución tecnológica es aquella que da respuesta a las necesidades integrales de nuestros clientes de una forma global. Es lo que mantiene que Micro BR puede atajar cualquier proyecto de telecomunicaciones de cualquier magnitud, incluyendo en el mercado de Operadores. Las soluciones de Infraestructura de Red, Videovigilancia, WiMAX

vo Plan E2 sin duda dará un empujón al mercado, pero es una solución temporal. Estamos trabajando con nuestros integradores e ingenierías con el objeto de llegar lo más lejos posible este primer semestre dentro del sector de la AAPP. En nuestro portfolio contamos con soluciones completas y atractivas para las necesidades que demanda la administración local como por ej., a la hora de desplegar redes de banda ancha inalámbrica con soluciones de partners como Alvarion. Son soluciones de calidad operador de un líder mundial en tecnología WiMAX que permiten reducir la brecha digital entre grandes ciudades y pequeños núcleos aislados de modo inmediato y

ca. Hay que repararlos primero y tener la tranquilidad de que en el futuro no se van a producir fugas de nuevo. El phishing y el hacking son términos que están muy de moda porque las pérdidas son fácilmente cuantificables y medibles. Las soluciones contra estos ataques son de lo más demandado a través del filtrado de contenidos y de navegación segura, una característica que permite restringir la navegación del usuario de una manera proactiva siguiendo unos patrones, sin mermar la experiencia del usuario, por lo que se minimiza el riesgo de escape de información crítica y la entrada de agentes nocivos para la red corporativa.



y banda ancha inalámbrica, acceso inalámbrico a redes, seguridad de red, etc., de las que disponemos, hace posible que el integrador puede contar con nosotros desde el inicio y concepción de su proyecto hasta la implementación de la red y sus aplicaciones relacionadas.

En este sentido, somos un distribuidor de telecomunicaciones extremo a extremo con gran experiencia acumulada aportando al modelo de negocio de los integradores y de los clientes finales el valor que requieren. Además, todas las soluciones que proponemos son escalables y permiten al usuario crecer a medida, por lo que están garantizadas sus inversiones al incorporar innovaciones tecnológicas que facilitan la interoperabilidad y su crecimiento.

¿Cuáles son las perspectivas en este año 2010 para cada una de ellas?

Este será un año con grandes retos en cuanto al nivel de facturación. El nue-

eficiente por lo que estamos enfocando gran parte de nuestro esfuerzo en este sentido. Son la base de comunicaciones que nos permiten construir niveles adicionales de servicios y beneficios y que además, creemos que al permitir el despliegue de redes de telecomunicaciones autogestionadas por parte de la AAPP, aseguran el acceso universal a Internet y pueden ser una fuente interesante de ingresos y beneficios para ellos – tenemos ejemplos en otros países y es un modelo de negocio muy interesante en la actual situación económica.

En el área de seguridad, que tiene un buen futuro según todos los indicios, ¿cuáles son las soluciones de seguridad más demandadas y por qué?

Sin duda, la seguridad informática es primordial. No se pueden plantear nuevas inversiones para crecer si existen escapes en el flujo de información crítica

En el mercado de las redes inalámbricas locales hay distintas soluciones que van de WiMax a WiFi pasando por WLAN, etc. ¿Podrías comentarnos brevemente las diferencias existentes entre ellas?

WiMAX es un concepto parecido a nivel de negocio al Wi-Fi, pero a nivel técnico cualitativamente diferente. De un modo muy sencillo, Wi-Fi ha sido diseñado o su ámbito de aplicación es el de interiores, como alternativa al cableado estructurado de redes y con capacidad de muy pocos metros, mientras que WiMAX, por el contrario, fue diseñada para un ámbito de exteriores y como solución para desplegar redes metropolitanas de calidad operador para prestar servicios de datos, vídeo y voz. Su alcance puede llegar a los 30 km y puede integrar todos los niveles de servicio necesarios como transmisión de voz, datos, vídeo, telemetría, telecontrol, etc. WiMAX es una solución ideal para crear desde



Es importante señalar lo siguiente: Micro BR terminó el año 2009 con un 3% de aumento en la facturación y no sólo eso, sino que, desde ese mismo año, hemos apostado aumentando nuestro equipo de apoyo comercial, de marketing y técnico con cinco nuevas incorporaciones, lo que representa un incremento del 20% respecto a los recursos humanos que teníamos hasta entonces. Estamos investigando también constantemente cómo incluir nuevas soluciones de vanguardia en nuestro portfolio que complementen lo que ya llevamos, para poder cubrir pequeños nichos de mercado. El mundo de la informática y de las telecomunicaciones está muy atomizado y es imprescindible especializarse y, dentro de lo que te permita el mercado, buscar nichos poco o nada explotados.

ceros una red o ampliar la red de cable o fibra óptica que tenemos con una inversión mínima y toda la seguridad de las redes tradicionales. En este área hemos seleccionado, tras haber evaluado otras opciones, las soluciones del líder a nivel mundial, Alvarion. Juntos apostamos por la difusión de esta tecnología como una parte integral de nuestras soluciones extremo a extremo.

WiMax es seguramente una de las tecnologías con más posibilidades con la proliferación de las comunicaciones móviles, ¿puedes confirmarnos si esta impresión es cierta y por qué?

Hoy en día los usuarios piden servicios en cualquier lugar y en cualquier momento. La llamada movilidad está definiendo en gran parte el futuro en los servicios de banda ancha y también está contribuyendo a la remodelación de la infraestructura para dar soporte a la necesidad de más ancho de banda. Hoy en día, WiMAX es la primera tecnología 4G que dispone de despliegues comerciales y los operadores la usan para responder a la demanda de tres diferentes mercados: banda ancha primaria, servicios personales de banda ancha móvil y mercados verticales.

En los momentos de crisis caben dos posturas: quedarse quieto y esperar que escampe o seguir avanzando para mejorar posiciones, ¿cuál es el camino elegido por Micro BR? ¿Por qué?

Una de las quejas más habituales en estos momentos en muchas empresas es la falta de financiación para llevar a cabo proyectos, y por tanto crecer, ¿tenéis alguna fórmula secreta para hacer frente a este problema?

La fórmula secreta que aplicamos está en todos los libros de texto de cualquier escuela de negocios y no es más que seguir las buenas prácticas empresariales. Establecer una relación profesional con el cliente más allá del puro negocio, una relación basada en la confianza mutua y de largo plazo sostenible en el tiempo. Conocemos por la cercanía que nos caracteriza bien a nuestros clientes y su manera de trabajar, al igual que ellos nos conocen a nosotros, pudiendo así, cuando es necesario, hacer los esfuerzos necesarios por ambas partes para llegar siempre a un entendimiento.

¿Cuáles son los proyectos que más desarrolláis para las Administraciones Públicas?

Los proyectos más habituales son los que cuentan con conectividad remota para servicios WiMAX entre sedes oficiales para enlazarlas dentro de la misma red o para distribuir posteriormente esta conexión mediante Wi-Fi en interiores o para servicios de videovigilancia IP y conectividad remota por WiMAX. Hemos diseñado y trabajado en el primer proyecto realizado en territorio nacional con la solución recientemente presentada en estándar WiMAX 802.16e móvil para bandas no licenciadas en colaboración



con el Ayuntamiento de Caudete (Albacete) – es la primera instalación de esta índole en Europa que garantiza el acceso universal a Internet y contribuye a reducir la brecha digital con esta tecnología de vanguardia desarrollada por Alvarion.

¿Cuáles son las AAPP - Administración General del Estado, Administración Autonómica y Administración Local - en las que ves más potencial para implantar vuestras soluciones? ¿Por qué?

Principalmente, nos enfocamos a Administración Autonómica y Local. Mayoritariamente ésta última que es la que mayor flexibilidad tiene a la hora de promover instalaciones y concursos públicos. Este año hemos recibido por parte de Alvarion la denominación de "Gold Distributor" por tercer año consecutivo - una carta de presentación inmejorable que nos da entrada en muchos proyectos.

¿En el marco empresarial cuáles son vuestras soluciones más demandadas? ¿En qué sector estáis más implantados?

La empresa, sobre todo la PYME, nos demanda muchas soluciones de electrónica de red ya que conocen nuestra trayectoria en el sector y los productos que distribuimos aportan una relación calidad-precio a la que otros no pueden llegar. Mucho dispositivo de acceso a redes como routers, dispositivos de seguridad para redes como firewalls y gateways y, cómo no, enlaces WiMAX para conectividad remota inalámbrica de banda ancha. ➤